

Communiqué de presse

Réforme de la facturation électronique : +500 dirigeants s'expriment à travers une enquête réalisée par IPSOS pour Sopra Steria Next et Kolecto, Fintech du Crédit Agricole

Paris le 26 juillet 2023 – Dans le cadre de leur collaboration, Sopra Steria Next et Kolecto, Fintech du Crédit Agricole s'associent pour mesurer la maturité des entreprises vis-à-vis de la réforme, à travers une enquête réalisée avec l'institut IPSOS.

Près d'un tiers des entreprises françaises déplore un manque d'information et d'accompagnement concernant la réforme sur la facturation électronique.

A partir du 1^{er} juillet 2024, toutes les entreprises, quelle que soit leur taille, devront être en mesure de recevoir leurs factures sous forme électronique. Afin de s'acquitter de ces obligations, elles devront opter pour une plateforme de dématérialisation pour échanger leurs factures électroniques et transmettre leurs données à l'administration. Elles pourront choisir librement de recourir soit à une plateforme de dématérialisation privée, soit directement au portail public de facturation.

Bien qu'une grande majorité des entreprises françaises estime que cette réforme va permettre de lutter plus efficacement contre les fraudes à la TVA, elles se montrent beaucoup plus dubitatives, voire critiques sur les avantages directs qu'elles en tireront par manque de connaissance sur le sujet. Pourtant, à ce jour **moins d'un tiers des entreprises françaises a d'ores et déjà été en contact avec un acteur pour les accompagner** dans la mise en place de la réforme et seules 10% d'entre elles ont souscrit à une offre d'accompagnement. « *La généralisation de la facture électronique constitue une opportunité majeure, source de nombreux gains de productivité et de performance dont toutes les entreprises doivent se saisir.* » complète **Philippe Marques, Partner conseil chez Sopra Steria Next.**

D'après les résultats de cette enquête, 75% des entreprises interrogées déclarent ne pas connaître précisément les enjeux de la réforme sur la facturation électronique qui entrera en vigueur l'année prochaine. Le faible niveau d'information des entreprises sur les différents aspects de la réforme est préoccupant : **32% confient se sentir mal informées** sur tous les sujets inhérents à cette plateforme (modalités d'enregistrement, données à transmettre, calendrier précis de la réforme, etc) et estiment qu'elles ne seront pas capables d'opérer la transition nécessaire pour le 1^{er} juillet 2024.

Ce manque d'information diffère en fonction de la taille des entreprises et se fait davantage ressentir au sein des TPE, qui représentent pour rappel 96% du tissu économique et plus de 4 millions d'entreprises. A travers l'enquête Ipsos, la banque apparaît comme acteur de confiance chez plus de 60% des TPE/PME. « *Afin d'accompagner toute TPE/PME dans leur digitalisation sans créer de fracture numérique, il est essentiel de proposer un modèle qui réunisse le meilleur des mondes : la banque universelle comme tiers de confiance et la Fintech comme vecteur de flexibilité et de capacité d'adaptation aux besoins d'un monde qui évolue rapidement* » indique **Neila Choukri, CEO Kolecto, Fintech du Crédit Agricole.**

65% des entreprises déclarent que la capacité à s'intégrer facilement au système existant est le critère le plus important dans le choix d'un partenaire, devant la facilité d'utilisation de la solution.

« *Pour tirer pleinement parti de la réforme, une plateforme PDP immatriculée par l'Etat se doit d'être universelle, facile à intégrer aux différents systèmes existants dans les entreprises, pour ensuite apporter des services à valeurs complémentaires.* » confirme **Renaud Bac, CEO DOXIO**, filiale du Crédit Agricole et spécialiste de la performance documentaire et digitale, et future Plateforme de Dématérialisation Partenaire.

À propos de Sopra Steria Next

Sopra Steria Next est la marque de conseil en transformation digitale du Groupe Sopra Steria. Ses 3 400 consultants en Europe conçoivent des stratégies visionnaires, réellement actionnables et s'engagent sur des résultats tangibles pour les entreprises, leurs collaborateurs et leurs clients.

Sopra Steria Next fait partie du Groupe Sopra Steria, l'un des leaders européens de la Tech reconnu pour ses activités de conseil, de services numériques et d'édition de logiciels. Le Groupe apporte une réponse globale aux enjeux de compétitivité des grandes entreprises et organisations, combinant une connaissance approfondie des secteurs d'activité et des technologies innovantes à une approche résolument collaborative. Sopra Steria place l'humain au centre de son action et s'engage auprès de ses clients à tirer le meilleur parti du digital pour construire un avenir positif.

Fort de 47 000 collaborateurs dans près de 30 pays, le Groupe a réalisé un chiffre d'affaires de 4,7 milliards d'euros en 2022.

The world is how we shape it.

Sopra Steria (SOP) est coté sur Euronext Paris (Compartiment A) - Code ISIN : FR0000050809

Pour plus d'informations, retrouvez-nous sur www.soprasterianext.com

À propos de Kolecto Fintech du Crédit Agricole

Kolecto a été créé au sein de la Fabrique by CA pour aider les dirigeants de TPE/PME et leurs collaborateurs à reprendre le contrôle de leurs finances et de leur temps. Kolecto soutient les équipes en charge des finances dans l'accélération du traitement et de la dématérialisation des factures clients et fournisseurs via une collecte automatique, un classement intelligent, la visibilité en temps réel de leur situation financière ainsi que la mise en paiement. Fondée en 2022 par Neila Choukri, Kolecto entend remettre de l'humain dans la facturation et la gestion administrative des PME françaises pour leur permettre de mieux gérer leur quotidien, tout en étant en conformité avec les réglementations et normes en vigueur.

Pour plus d'information, rendez-vous sur : <https://www.kolecto.fr/> et sur [LinkedIn](#).

Contacts presse

Sopra Steria: Alexandra Paléologue, +33 (0)6 79 75 48 83 – alexandra.paleologue@soprasteria.com

Kolecto : Finn Partners, +33 (0)1 89 51 80 21 – KolectoFP@finnpartners.com